

# mByte — Cap Table y estructura societaria

Documento para data room · Junio 2026

⚠ Documento de trabajo. La estructura final debe validarse con abogado/contador paraguayo.

## 1. Estructura societaria

### Forma jurídica recomendada: SRL paraguaya

Campo	Detalle
Tipo	Sociedad de Responsabilidad Limitada (SRL)
Sede	Asunción, Paraguay
Moneda	Guaraníes (PYG) / operación en USD
Fiscalidad	IRE 10% sobre renta neta
Fundador	Guillermo (socio único). Posibilidad de incorporar cofundadores con acuerdos adecuados.
Capital social mínimo	A definir con abogado (en Paraguay el mínimo es bajo)

### ¿Por qué SRL y no SA?

Criterio	SRL	SA
Simplicidad	<input type="checkbox"/> Más simple	<input type="checkbox"/> Más requisitos formales
Coste de constitución	<input type="checkbox"/> Menor	<input type="checkbox"/> Mayor
Número de socios	Hasta 25	Ilimitado
Transferencia de participaciones	Requiere consentimiento	Libre (acciones)
Órganos obligatorios	Gerencia	Directorio + Síndico
Para ronda seed de amigos/conocidos	<input type="checkbox"/> Adecuada	Excesiva para esta fase
Para Series A futura	Puede convertirse	<input type="checkbox"/> Más estándar

**Recomendación:** empezar como SRL. Si en Series A (mes 30-36) los inversores institucionales lo requieren, convertir a SA o crear holding.

### Consideraciones fiscales multi-país

País	Cómo opera mByte	Obligación fiscal
Paraguay	Sede social, fundadores residentes	IRE 10%, IVA 10%
España	Cientes principales, posible comercial local	Factura paraguaya sin IVA español (inversión sujeto pasivo). Si hay empleados: cotización social española.
Portugal	Cientes potenciales	Similar a España. Verificar tratado doble imposición.
Suiza	Cientes potenciales	Verificar tratado doble imposición Paraguay-Suiza.

**Acción pendiente:** validar con contador paraguayo y asesor fiscal español la estructura concreta antes de operar.

## 2. Cap Table — Pre-inversión (hoy)

Socio	Participación	Tipo
Guillermo (Fundador único)	100%	Cuotas sociales SRL
<b>Total</b>	<b>100%</b>	—

**Nota:** Guillermo es socio único fundador. Existe la posibilidad de incorporar cofundadores con acuerdos adecuados antes de la ronda seed. Ser socio fundador da acceso a participaciones antes de la dilución que se produce al meter socios externos (inversores). La distribución se acordaría caso a caso considerando: aporte de capital, aporte de trabajo, propiedad intelectual y roles operativos.

## 3. Cap Table — Post-inversión (escenarios)

### Escenario A: Ronda de \$500K a \$2M pre-money

Socio	Pre-inversión	Post-inversión
Guillermo (Fundador)	100%	80,0%
Inversores seed (\$500K)	0%	20,0%
<b>Total</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>
<b>Post-money</b>	<b>\$2,5M</b>	

### Escenario B: Ronda de \$750K a \$3M pre-money (referencia)

Socio	Pre-inversión	Post-inversión
Guillermo (Fundador)	100%	80,0%
Inversores seed (\$750K)	0%	20,0%
<b>Total</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>
<b>Post-money</b>	<b>\$3,75M</b>	

### Escenario C: Ronda de \$1M a \$4M pre-money

Socio	Pre-inversión	Post-inversión
Guillermo (Fundador)	100%	80,0%
Inversores seed (\$1M)	0%	20,0%
<b>Total</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>
<b>Post-money</b>	<b>\$5M</b>	

## 4. Pool de opciones (ESOP)

**Recomendación:** reservar un 10% para pool de opciones de empleados clave antes de la ronda, para no diluir a los inversores después.

### Cap Table con ESOP (Escenario B ajustado)

Socio	Pre-inversión	Post-inversión
Guillermo (Fundador)	90%	72,0%
ESOP (reservado)	10%	8,0%
Inversores seed (\$750K)	0%	20,0%
<b>Total</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>

#### ESOP para:

- Director Técnico y Marketing: 3-5% (opciones sobre acciones, vesting 4 años)
- Empleados clave tempranos: 0,5-1% cada uno
- Resto: pool disponible para futuras contrataciones
- Eventuales cofundadores: se asignarían del pool del fundador (pre-ESOP), no del ESOP

## 5. Términos de la ronda seed

### Instrumento recomendado: Cuotas sociales (equity directo)

Para una ronda de amigos/conocidos, el instrumento más claro y simple es equity directo (cuotas de la SRL)

**Alternativa:** si se prefiere algo más flexible o aplazar la valoración, se puede usar un acuerdo de inversión con conversión en equity (similar a SAFE/convertible note, adaptado a legislación paraguaya).

## Términos propuestos

Término	Valor
Instrumento	Cuotas sociales SRL (equity directo)
Ronda	\$500K - \$1M
Valoración pre-money	\$2M - \$4M
Dilución total	11-15%
Número de inversores	3-8 (preferible pocos, con tickets relevantes)
Ticket mínimo por inversor	\$50.000
Derechos de información	Reporting trimestral (P&L, métricas clave, caja)
Derechos de voto	Proporcionales a participación
Anti-dilución	No en seed (demasiado restrictivo para esta fase)
Drag-along / Tag-along	Estándar, incluir en pacto de socios
Derecho de preferencia	En futuras rondas, pro-rata
Vesting fundador	4 años con cliff de 1 año (recomendado)

## Governance

Elemento	Detalle
Junta de socios	Decisiones importantes (>cierto umbral)
Gerencia	Guillermo (Gerente General)
Reporting a inversores	Trimestral: P&L, métricas, uso de fondos
Pacto de socios	Obligatorio, con cláusulas de salida, drag/tag, no competencia

**Principio para inversores amigos:** governance clara desde el día 1. No mezclar amistad con reporting. Informar con la misma disciplina que si fueran VCs.

## 6. Proyección de dilución futura

Ronda	Valoración pre-money	Capital	Dilución	Fundador después
Seed (ahora)	\$3M	\$750K	~20%	~72% (con ESOP)
Series A (mes 30-36)	\$25-40M	\$3-5M	~12-15%	~61-63%
Series B (mes 48+)	\$100M+	\$10-15M	~10-15%	~52-57%

**El fundador debe mantener >50% de control al menos hasta Series B.** Esto es factible con las diluciones proyectadas.

## 7. Documentos legales necesarios

Documento	Estado	Responsable
Estatutos SRL	Pendiente	Abogado paraguayo
Pacto de socios (con cofundadores si los hay)	Pendiente	Abogado + fundador
Contrato de inversión (seed)	Pendiente	Abogado + fundadores
Pacto de socios ampliado (con inversores)	Pendiente	Abogado + fundadores
Acuerdo de vesting fundadores	Pendiente	Abogado
Plan ESOP	Pendiente	Abogado + fundadores
Certificado de residencia fiscal	Pendiente	Contador paraguayo

**Acción inmediata:** buscar abogado societario paraguayo con experiencia en startups o inversión. Si no hay en Paraguay con experiencia startup, un abogado español puede asesorar la estructura y el paraguayo ejecutar los documentos locales.

## 8. Checklist pre-ronda

- Fundador único definido: Guillermo (posibilidad abierta de cofundadores)
- Definir ESOP (% y vesting, Director Técnico como primer beneficiario)
- Elegir valoración pre-money (\$2M, \$3M o \$4M)
- Preparar lista de inversores target con tickets estimados
- Constituir SRL (o confirmar si ya existe)
- Redactar pacto de socios entre fundadores
- Preparar contrato de inversión
- Obtener certificado de residencia fiscal
- Validar estructura con contador paraguayo
- Abrir cuenta bancaria de la sociedad